
Vacature: Sales functie voor technicus

Combineer jij technisch- en commercieel talent, of heb je als technicus het idee dat een commerciële functie goed bij je zou passen?

Als jij je thuis voelt in een technische, professionele en tegelijkertijd informele omgeving te midden van collega's die ontwerpen, assembleren en internationaal verkopen, dan is deze baan voor jou! Hukseflux, specialist in thermische sensoren en meetsystemen, zoekt een accountmanager die kan helpen onze succesvolle productlijn nóg succesvoller te maken.

Functieomschrijving

Als accountmanager werk je op kantoor in Delft aan beantwoording van klantvragen en het binnenhalen van orders. Je draagt bij aan de groei van Hukseflux. Een deel van de toepassingen is nieuw, en daar komt je technische opleiding goed van pas. Je vormt een brug tussen Sales en de technici bij R&D. Zo nu en dan ga je op klantbezoek en naar een beurs. Je bent onderdeel van een team van 4. Je legt verantwoording af aan de teammanager Marketing en Sales. De functie is voor 32 - 40 uur per week.

Kennis en ervaring

Jouw communicatieve vaardigheden zijn sterk: je bent in staat om de inkomende vragen accuraat, vlot en creatief te behandelen. Door jouw combinatie van technische kennis, communicatieve vaardigheden en creativiteit krijgen de klanten goed advies. Ook weet je jouw zelfstandigheid te combineren met goed teamwerk. Je bent nauwkeurig. Je functioneert op hbo+ of wo-niveau. Een technische opleiding op bachelor- of masterniveau is wenselijk om effectief met klanten en collega's te kunnen communiceren. Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal is een must.

Arbeidsvoorwaarden

We bieden je een aantrekkelijk arbeidsvoorwaardenpakket, met een prima salaris. Hukseflux biedt een inspirerende omgeving met een plezierige werksfeer.

Organisatie

Hukseflux Thermal Sensors specialiseert zich in thermische sensoren en meetsystemen. Onze producten ondersteunen de energie-transitie en bieden inzicht in energieverbruik. Vooral met onze sensoren voor het meten van zonnestraling, toegepast bij analyses van zonne-energieparken, maken wij naam. We verkopen over de hele wereld. In ons kantoor in Delft heeft ontwikkeling, assemblage en verkoop plaats. Hukseflux is innovatief, legt de lat hoog en is succesvol; het bedrijf is ingericht op groei. Voor een indruk: bezoek Hukseflux op [YouTube](https://www.youtube.com).

Voor meer informatie over deze vacature kun je contact opnemen met:

Marc LE ROY

E-mail: vacature@hukseflux.com

Heb je interesse? Mail je CV met motivatie naar Marc LE ROY, via vacature@hukseflux.com onder vermelding van 'vacature accountmanager - sales functie voor technicus'. Solliciteren op deze vacature is mogelijk tot 4 december 2020.

Hukseflux. Taking measurement to the next level